

VRAAG EN GEEF AANBOD

Een andere auto kopen is niet meer zo vanzelfsprekend. Nieuwe én gebruikte auto's zijn duur en schaars. Wat is er aan de hand in autoland? En hoe kom je nu wel aan een andere auto?



**ANWB EXPERT
MENNO NEETESON**

Denkt met je mee hoe
je je volgende auto
wél kunt vinden.

Een goedkoop tweedehandsje scoren, is er tegenwoordig niet meer bij. Maar snel een nieuwe auto aanschaffen ook niet, weet Menno Neeteson van de ANWB. De levertijden van nieuwe auto's zijn schrikbarend lang. Soms moet je acht maanden wachten voordat je nieuwe trots wordt afgeleverd. Wat is er toch aan de hand in autoland? En hoe kom je wél aan je volgende auto?

Tot de eeuwwisseling was het gebruikelijk dat er ieder jaar meer dan een half miljoen nieuwe auto's werden verkocht (611.000 in 1999). Die aantallen zijn de laatste tien jaar niet meer gehaald, met afgelopen jaar als dieptepunt. In 2021 werden er 'maar' 323.000 nieuwe personenauto's verkocht. En daar bovenop kwam het coronavirus. Veel auto-onderdelen worden geproduceerd in China en nergens sloeg de pandemie zo hard toe als daar. Autofabrieken gingen dicht, onderdelenaanvoer kwam stil te liggen, chips werden niet geproduceerd of gingen naar andere producten dan auto's. Maandenlang werden er geen of nauwelijks nieuwe auto's geëxporteerd. En nu alles weer langzaam opstart, draait de markt natuurlijk niet zomaar weer op volle kracht. En daar komt nu ook de oorlog in de Oekraïne bij. Dat dit allemaal invloed heeft op de levertijden en prijzen van nieuwe auto's, mag duidelijk zijn. Wat minder duidelijk is: waarom worden occasions steeds duurder?

'JONGE, GEBRUIKTE AUTO'S OVERTROFFEN DE NIEUWPRIJS'

ENORME OCCASIONVRAAG

Paul de Waal van BOVAG zegt: 'Tijdens corona rees de vraag naar kleine, betaalbare auto's enorm. Veel mensen wilden en konden niet meer met het ov en wilden over eigen vervoer beschikken.' In 2019 werden er 1.886.339 occasions verkocht. In 2020 steeg dit naar 2.025.309 gebruikte auto's. Een stijging van maar liefst 138.970 auto's.

Paul: 'Autobedrijven die al jaren auto's uit het buitenland importeren voor de verkoop op de Nederlandse markt, draaiden overuren om aan de enorme occasionvraag te voldoen.' In 2021 werden er 294.119 gebruikte auto's geïmporteerd. Bijna 6 procent meer dan in 2020. Maar die stroom uit het buitenland is nu flink aan het opdrogen. In augustus kromp de occasion-import voor de zesde maand op rij ten opzichte van vorig jaar, en wel met 21 procent. Tony Vrijsen van BCA Autoveiling vult aan: 'Door de enorme vraag zijn occasions in prijs gestegen. Jonge, gebruikte auto's overtroffen soms zelfs de nieuwprijs. Dat hebben we nog nooit meegemaakt in Nederland. Een gebruikte Mercedes A-klasse AMG lag qua prijs bijna gelijk aan een nieuwe elektrische Polestar 2.'

gustus kromp de occasion-import voor de zesde maand op rij ten opzichte van vorig jaar, en wel met 21 procent. Tony Vrijsen van BCA Autoveiling vult aan: 'Door de enorme vraag zijn occasions in prijs gestegen. Jonge, gebruikte auto's overtroffen soms zelfs de nieuwprijs. Dat hebben we nog nooit meegemaakt in Nederland. Een gebruikte Mercedes A-klasse AMG lag qua prijs bijna gelijk aan een nieuwe elektrische Polestar 2.'

PLAFOND BEREIKT

Vrijsen vervolgt: 'Autohandelaren zoeken nog steeds naar kleine en zuinige auto's, nu vooral

OPZOEK NAAR EEN OCCASION? 8 TIPS VOOR SUCCES

1. Heb je veel noten op je zang, dan wordt het een lange zoektocht. Laat je niet gek maken door een te uitgekristalliseerde keuze.
2. Zoek je een occasion van vijf jaar of ouder, dan is er genoeg keuze.
3. Wil je snel rijden: creëer randvoorwaarden. Bijvoorbeeld: er moeten vier mensen in passen, ik moet wat laadruimte hebben en ik wil rond een ton op de teller.
4. Oriënteer je op verschillende occasionsites zodat je weet wat er te koop is.
5. Weet waarvoor je de auto gaat gebruiken, hoe vaak en wanneer.
6. Vraag een autobedrijf je te helpen zoeken en geef een categorie aan in plaats van een merk. Een autobedrijf heeft namelijk ook toegang tot occasions in het buitenland.
7. Als een aanbieding te mooi is om waar te zijn, is dat meestal ook zo. Laat je niet verblinden of verleiden door onwaarschijnlijke aanbiedingen. Prijzen liggen hoog, dat is nu eenmaal een feit.
8. Wil je op veilig spelen? Koop dan een occasion met ANWB- of BOVAG-garantie. Heb je een onvoorziene reparatie, dan wordt jouw auto tot twaalf maanden na aankoop gratis gerepareerd.



door de hoge brandstofprijzen. Maar de vraag is niet meer zo groot als een aantal maanden geleden. Bij autobedrijven die maanden hebben ingekocht op de hoge vraag tijdens corona, die nu dus afneemt, loopt de voorraad langzaam op,' verzekert Vrijzen, 'dat komt doordat het consumentenvertrouwen momenteel historisch laag is door de inflatie en hoge brandstofprijzen.' 'De schaarste zit hem momenteel nog wel in het segment jonge, mooie auto's van een of twee jaar oud met weinig kilometers', weet Vrijzen. 'Maar zoek je een occasion van vijf jaar of ouder, dan heb je wel keuze. Afhankelijk van de productie van nieuwe auto's en de doorstroming, verwacht ik over een poosje een prijsdaling of in ieder geval een stabilisatie. De prijzengekte heeft nu wel redelijk het plafond bereikt.'

LEASECONTRACTEN

Veel occasions waren in hun vorige leven een leaseauto. De doorstroomperiode van een leaseauto naar de occasionmarkt duurt vier à vijf jaar. Afhankelijk van de lengte van het leasecontract. Maar door de schaarste

aan nieuwe auto's proberen leasemaatschappijen momenteel bestaande contracten te verlengen of de gebruikte auto's die ze hebben als occasionlease in te zetten. 'Doordat er amper nieuw werd geleverd, is het gat naar de jonge occasion nog groot', zegt De Waal. 'Er zijn goed gevulde orderboeken, maar nieuwe auto's kampen met een lange levertijd. Als de levering van de bestelde, nieuwe auto's op gang komt, krijgen we een inhaalslag. Dit zie je dan binnen vijf jaar weer terug op de occasionmarkt.'

SCAN &
ONTDEK



Jonge occasions
van max.
€ 10.000 en
weinig kilome-
ters op [anwb.nl/
k7occasion](https://anwb.nl/k7occasion)

ALLEMAAL DUUR

Het valt Menno Neeteson op dat niet alleen een jonge occasion prijzig is, de prijzen in het nieuwe A-segment zoals de Kia Picanto of Toyota Aygo zijn ook gestegen. 'Waar je een paar jaar geleden nog een nieuw modelletje kon kopen van rond en zelfs beneden de € 10.000, betaal je nu zo'n € 16.000. Terwijl je voor hetzelfde geld een leuke, jonge én grotere occasion hebt. Ik verwacht daarnaast dat met de onzekere brandstofprijzen de vraag naar elektrische auto's, maar ook naar plug-in hybrides sterk zal stijgen.' ■



AUTOKOPERS OVER HUN ZOEKTOCHT



DEO MIDDELKOOP (68) UIT SLEEUWIJK
AL LANG OP ZOEK NAAR EEN ANDERE AUTO? 'Sinds juli, toen hebben we zonnepanelen op het dak gekregen en nu willen we graag een plug-in hybride.'

HOE VERLOOPT DE ZOEKTOCHT? 'Nou, we hebben al veel auto's bekeken, maar ze zijn allemaal te duur. We willen inclusief inruil rond de € 20.000 uitgeven, maar voor onder de € 25.000 vind je deze auto's niet.'

WAT ZIJN DE OVERIGE WENSEN? 'We willen geen nieuwe auto, verder moet hij vooral lekker zitten. Een schuifdakje en een trekhaakje zijn ook mooi meegenomen.'

WAT IS DE VOLGENDE STAP? 'Onze huidige auto rijdt nog goed en nu de benzineprijs weer zakt is het misschien voordeliger om daar nog even mee te doen. Het duurt namelijk wel even voordat je een investering van € 20.000 hebt terugverdiend met je zonnepanelen ...'



JAAP STRIK (55) UIT AMERSFOORT
TIJD VOOR EEN ANDERE AUTO? 'Ja, onze huidige auto komt niet door de apk.'

WAT RIJDEN JULLIE NU? 'Een Golf uit 1998, een dieseltje.'

EN WAT ZOEKEN JULLIE? 'In ieder geval een stationwagen, als het aan mij ligt een Volkswagen of een Skoda. Zo'n T-Roc vind ik ook wel heel charmant.'

WAT MAG HET KOSTEN? 'Tussen de € 20.000 en € 25.000.'

NOG ANDERE WENSEN? 'We willen geen nieuwe auto en ik geloof ook nog niet helemaal in elektrisch. Van diesel wil ik wel af. De motor van onze volgende auto moet minimaal 1.5 liter zijn.'

HOE PAKKEN JULLIE DE ZOEKTOCHT AAN? 'We kijken veel online, maar ik hoop stiekem dat we bij occasi-ondealers tegen een verborgen parel aanlopen die op internet niet te vinden is. We hebben nu op een paar plekken een zoekopdracht neergelegd. Hopelijk levert dat iets op.'



JURRIJN KOELEN (46) UIT SOEST
OP ZOEK NAAR EEN AUTO? 'Ja, mijn huidige auto heeft zijn beste tijd gehad en ik heb promotie gemaakt, dus ik heb wat meer te besteden.'

WAT ZOU JE VOOR AUTO WILLEN? 'Ik wil een redelijk nieuwe auto, van maximaal vier jaar oud. Hij moet wat zuiniger zijn dan mijn huidige, want ik moet een aardig eindje rijden naar mijn werk. Ik twijfel nog of ik wil kopen of wil private-leasen. Ik neig naar het laatste.'

HOE GA JE TE WERK BIJ HET ZOEKEN? 'Ik kijk vooral online en soms ga ik naar een dealer.'

WAAR LET JE OP? 'De prijs, onder meer. Voor lease wil ik maximaal € 300 per maand kwijt zijn, als ik ga kopen wil ik niet meer dan € 5000 uitgeven. Ik zoek een klein autootje.'

HOE WEET JE OF JE EEN GOEDE AUTO KOOPT? 'Dat is altijd lastig, zeker bij een tweedehands auto. Het liefst neem ik iemand mee die er verstand van heeft.'

ANWB FACTS

172.962
gebruikte auto's

werden er dit jaar tot dusver
ingevoerd. Een 'laagte record'.

503.112
gebruikte auto's

werden er in de eerste 5 maanden
van dit jaar door autobedrijven
verkocht. 10,6 procent minder dan
het jaar ervoor.

2000 euro krijg je
van de overheid als je in 2023 een
gebruikte elektrische auto koopt.